

提摩太前書釋義（六）

提摩太前書第六章

第一節：「凡在軛下作僕人的，當以自己主人配受十分的恭敬，免得神的名和道理，被人褻瀆。」

這裏有一個特別的詞：「軛下。」「凡在軛下作僕人的」所指的不是普通的僕人，而是作體力勞工的僕人。

事實上，我們每一個人都在軛下。保羅很喜歡用這個詞，他說你們不要被奴僕的軛轄制住。他要我們得救以後，脫離罪，脫離世上一切惡的轄制。

平心而論，不管你作什麼工作，是什麼職業，幾乎每個人都在世界的軛下。這就是法老厲害之處。當

以色列人在埃及作奴僕的時候，法老利用以色列人建造兩座積貨城（大穀倉），比東和蘭塞，以色列人無論如何努力，都在法老的權勢下。

我相信作工是相當吸引人的，在建設工程時，法老的督工一定會選擇各個有才能的以色列人，來作各種不同層次的管理，一些目光短淺的以色列人也會非常得意於受主人的重用。但是他們沒有想到，無論重用與否，都在那裏求得溫飽，他的所有工作果效都必須留下，一樣也不能帶出來。比東和蘭塞二座積貨城必須蓋得很美麗，壯觀。但是都留在埃及，不屬於自己。

今天我們活在世上，無論你的工作是什麼？工程師？教育家？政治家？商人？我們的職業都在法老的權勢下，在世界的管理下，我們都在其中作勞工。世界的系統是個很大的權勢，如果你認為做個小生意，不須要聽任何人的話，那就錯了。就是自耕農，他的出產也要靠商人買去才可以使用！

從前有個弟兄，他在一家地毯公司服務，從小職員做起，逐步升遷，倒也平順，一直到他升做業務經理了，他就發現，職位越高，越要賣力。從前小職員加班還有加班費，現在作了業務經理，老闆一句話下來就得賣命，對底下的人，打躬作揖求著幫忙！等到有一天，他升作副總經理了，上面的要求越來越厲害，他與同事中明爭暗鬥也越來越厲害。有一天他實在受不了，他受夠了這些氣，他不再替人作了，他要自己作！

弟兄姊妹，有許多人到了中年的時候有這樣的危機，覺得自己已經替人幹了半輩子，下半輩子要為自己作些事了。我告訴你，先不要這樣想，你無論怎樣出來做，還是在人的手下。即使你是一位成功的企業家，還得受整個經濟動態的影響。

我聽到有人說，我們作公務人員沒有什麼出息，就買房地產吧！結果他的父母親告訴我，最近可慘了

，房地產不景氣，連薪水貼進去都不夠！所以沒有一件事我們可以獨立生活而不受人的轄制。

誰是你的主人？當然主耶穌是你的主人。然而事實上，在整個經濟制度下，你總有所服事的人，那些人就是你的主人。所以「軛下當僕人」適用於每一個人身上。

「凡在軛下作僕人的，當以自己主人配受十分的恭敬。」「恭敬」可譯為「配得尊敬」，這是基督徒的態度。有些人批評基督徒有為奴的思想，訓練奴性人才。這怎麼說呢？基督徒雖然在世界的軛下，但是還有一個主人。我們所以肯謙卑地服事人，是因為神是你的主人，你不願意神的名和神的道理被人褻瀆。我們服事的態度是叫神的名得榮耀，這是保羅一貫的思想；當我們服事人的時候，要像服事主一樣。這是訓練。訓練我們用心靈來服事主，而我們的態度就是為神的名得榮耀。這也是許多人喜歡僱用基督徒的原因。

我們剛到洛杉磯的時候，認識一個不信主的人，卻喜歡僱用基督徒作店員，因為基督徒誠實不會偷錢。如果基督徒會偷錢，問題就很嚴重了：在主面前是站不住的。所以不管他工作效率如何，總不與他的主人在既得利益上有衝突。這不信主的人也很妙，他說

員工雖然不偷錢，但他自己要偷，這樣可以逃稅。偷自己的錢，也偷政府的錢，人的花樣是非常多的。

今天基督徒和世人的標準不同，我們在地上一切的工作，都是為著神的緣故，這是我們心態上的改變，所以我們才真正明白救恩有多麼浩大。

第20節：「僕人有信道的主人，不可因為與他是弟兄就輕看他，更要加意服事他，因為得服事之益處的是信道蒙愛的，你要以此來教訓人，勸勉人。」

我認識一位傳道人。家裏僱用一些人幫忙，並且對他們傳福音。他們都得救了，要去聚會了。問題來了，這位傳道人孩子很多，所以他說，姊妹在家看孩子好嗎？姊妹說：不，我要去聚會。他僱用這位姊妹是在家看孩子的，結果她要去聚會，沒有一樣比聚會更大的了。事奉主的人遇見人羣聚會作擋箭牌，這很為難。她沒有讀好提摩太前書，你應當忠於你的工作，忠於你的主人。

有的基督徒說，他也是弟兄，我也是弟兄，為什麼我要服事他？這就不對了。很多時候，基督徒員工跟老闆也有衝突，因為勞資對立。衝突是天經地義的事情。我多給你一塊錢，我就少賺一塊錢，這是很容

易理解的，事實上現在企業家的頭腦，認為投資下去一塊錢，就要有兩塊錢的回收，那末我這塊錢可以投資在員工身上，叫他能夠為我賣命，賺回兩塊錢。所以這些問題，是相當複雜的。

保羅把這個問題放在最簡單的水平上，僕人有信道的主人，不可因為與他是弟兄，就輕看他。這一輕看「兩個字，放在這裏很奇怪，怎麼可以輕看呢？我想想，今天在任何機關做事的人，對他的上司只有兩種態度，一種是甘心樂意地服事他，因為他有本領，有才能，應當作我的主管，所以我老老實實服事他。另外有一種人持相反的態度，覺得如果我作主管，比你好多了。我聽見有人抱怨他的上司比任何的抱怨都多。有一位弟兄很坦白跟我講，你知道我們休息喝咖啡的時候談什麼？就是批評老闆！其他沒有什麼好講的！所以輕看主人是很容易的事情。

基督徒卻不可以這樣，保羅的話似乎把責任放在僕人身上，你要知道，那個作主人的也是別人的僕人。所以僕人都對了，問題也就解決了。反過來講，主人都對了，所有的問題也都解決了。

我剛才已經講過，由於整個社會經濟制度，連鎖反應的結果每個人都有他的主人，每個人犯的毛病都一樣，對於工作的不滿，對於長官不服氣。一個公司

只剩下一個老闆，一個員工，還是有同樣的難處，不可能解決。

如果你說作主人，作上司還比較容易，這也不一定，聖經裏有對於作主人的教導：不可以壓榨僕人的勞力，你要對待他像弟兄，因為同有一位主在天上，祂不偏待人。聖經的教導是平衡的。

在這裏，保羅講這話，我相信當時有一個現象，弟兄信主以後，似乎主僕之間就平等了，這樣在社會制度裏就有困難。如果今天教會裏，人人是平等的，教會的服事也要出問題。你是弟兄，我也是弟兄，你憑什麼支配我做這件事？為什麼我自己不能求神的引導，作我該做的事，這樣就沒有一個整體的系統觀念。

中國人最大的毛病就是分工而不合作。因為一合作就有上面，下面的關係。基督徒的心態要改變過來，要曉得服事主，如果沒有順服上面的態度，就不能服事。不是因為我是傳道人講這些話，我們也一樣在主的面前學習順服，這個功課是我們生命的操練，是我們品格的改變，是我們性情的改變。

我們教會有位姊妹是從靈糧堂出來的，她幾十年在教會裏，是位很有生命的姊妹。另一位姊妹替她在公司找了一份工作，那位姊妹向我見證說：「某某姊

妹真是好，雖然她是我的下屬，她常常在屬靈方面幫助我，她實在是富有生命。她常常看得見我的需要，知道我的難處，有時我在公司裏有各方面的壓力，在吃中飯的時候，她就來找我了，似乎知道我那一天要出問題。」那一位姊妹來找她談一談，讀一點聖經，交通一點主的話語，她說：「我們的姊妹就是會服事。」

感謝主，因為得服事之益處的，是信道蒙愛的，當我們以真正服事的態度對待弟兄的時候，就會曉得，人和人的關係開始有了革新性的改變，那就真正是作弟兄的感覺。你只有在服事中，才能體會弟兄的關係，才會有屬靈的親密。

我看見有些弟兄姊妹一同做事，結果不歡而散。因為誰也不肯服事對方，不肯為著別人的益處。這是很大的問題。保羅說：「得服事之益處的，是信道蒙愛的。」是那一個得服事之益處？是信道蒙愛的。照著原文文法和我們中文的語氣來讀，是主人得服事的益處。有些人讀的時候，認為服事的人是信道蒙愛的，所以他在服事中得益處。這樣讀雖然不是本文的意思，也不能算錯。

我相信這是屬靈生命的問題，不是道理的問題。屬靈生命好，無論作什麼都得益處。一個人真正有這

樣的態度，他要從主那裏得益。不錯，那個被你服事的人，是從你手裏得了被服事的益處。另外一方面，當你服事人的時，你從神那裏得了生命的益處。

第35節上「若有人傳異教，不服從我們主耶穌基督純正的話，與那合乎敬虔的道理，他是自高自大，一無所知，專好問難，爭辯言詞，從此就生出嫉妒，分爭，毀謗，妄疑，並那壞了心術，喪失真理之人的爭競。」

傳異端的人，有一個現象，就是自高自大。因為當我們高舉主耶穌的時候，沒有你的地位，你就不能自高自大。這個教訓是錯誤還是正確呢？是叫人得著榮耀，還是叫神得著榮耀呢？你離開基督的道理，才能高舉自己。

許多異端開始的時候，道理上的錯誤顯明不多，但是，他服事的心態和傳講信息的結果，是叫人自高自大，沒有尊耶穌基督為聖，沒有尊主的名，沒有將耶穌高舉，他在高舉神的時候，也把自己高抬了。所有的異端都吸引人來看傳道人的自己，都建立在有恩賜（Charisma）的人身上。我不是說事奉主的人不能有Charisma（這個字的原意是恩賜，現在通俗用法，

指他有個人作領袖的吸引力。）問題是他有這個恩賜了，應當如何來高舉主。

一個若是自高自大，覺得我如何了不起，他有一個危機，已經離開主了。這裏講的情形，他是傳異教的人，不服從主耶穌純正的話語與那合乎敬虔的道理，他是自高自大，一無所知。

保羅講的話非常絕對，但是保羅不是自高自大，當他傳講耶穌基督純正的道理時，隨時停下來頌讚他的神，他的主。這是一個事奉主的人，他的目的不是高抬自己。一個傳神純正話語的人，絕對不是為了自己。

保羅不是一個職業化的傳道人，似乎為了糊口，來作先知，舊約裏有這樣的人。什麼人需要安慰，來到先知那裏，先知講了許多好話，聽的人高興了，就給他錢。所以他講的話都是為了對方的歡喜，討人的喜悅，沒有一點點是指責他，給他光照，叫他看見自己的錯誤。有些人傳講信息，是高抬自己，也使聽的人自高自大，因為不是基督純正的話語。不錯，先知的工作是安慰人，勸勉人，教導人；但是假先知不教導人，光安慰人，這個安慰是虛假的安慰，沒有用。舊約裏許多小先知書，特別是彌迦書提到這個問題。

在以色列亡國之前，人心恐慌，亞述大軍一批批

來，他們最需要的是安慰，但是先知耶利米說：要滅亡了，勸他們出去投降迦勒底人，才可以存活。以色列人不愛聽，就去尋找講好聽話的人，這些虛假的先知，今天在教會中還是可能有。

「敬虔的道理」，這裏講的「道理」是 Doctrine。今天我們講的 Doctrine 是我們所傳福音的基本事實：基督耶穌是神的兒子，祂已從死裏復活，現在坐在父神的右邊。你們不要以為這些話很平常，若有人所傳講的信息中，找不出這些「道理」你就要當心。

我沒有法子學所有的道理 (Doctrine)。這裏所講的情形，叫我們不要耳朵發癢，去隨從各種異端。我們必須知道基督純正話語的規模是什麼？聖經裏所說的，那個基本的範圍是什麼？傳異端，異教的人，他是自高自大，一無所知，他把自己的東西讀到聖經裏去，不是從聖經裏面讀出東西來，所以犯了這個錯誤。為了要表明與眾不同，他必須講一些稀奇古怪的點，找一些稀奇古怪的問題。這樣他就離開了真理。

(Doctrine)

譬如耶和華見證會，他們專門問一些你想不到的問題，引人注意，他們也引用聖經，當你仔細看下去，他們所問的都是一些專好問難的話，挖空心思，引誘人去回答這些問題，而漸漸墜入他們的控制之中。

正的話語，如果你也是，我們之間不會有爭競，我們是和時間賽跑，叫許多人信主，愛主，事奉主，跟隨主。

過了幾年，我有另外一個名聲，任何人可以到這裏來拉人，我不會跟他競爭。感謝主，我從來沒有把走的人拉回來過，我不作這樣的事情。有些人說周弟兄不愛弟兄姊妹，不是，我不願和人競爭，我要爭是可以爭得過的，但是我不願和任何人在主的教會裏產生這樣的競爭，別人要這樣作，他的良心如果不責備他，我跟他說又有什麼用呢？

第5節下：「他們以敬虔為得利的門路。」

一個傳異端的人，他是高抬自己，目的是叫人跟隨他，這就是他得利的道路。得什麼？得財，得名，得權，得人的擁護，使他心裏高傲。這是一個「己」在裏面作怪，所產生的結果。如果一個事奉主的人，要高抬自己，他在根本上就錯了，而會產生很嚴重的問題，對於主的教會有極大的影響。

今天有些異端是明顯的，我們已經看見它真理上的錯誤。有些人心態走在宗教事業上面，他願意作一方的領袖，作時代的英雄，沒有尊主為大，這些方面微小的錯誤好難分啊！

他們所發行的期刊，都有一個非常吸引人的題目，是你平常不太容易回答的，但是如果你有真理的根基，就知道該如何回答。

有一個家庭，我們帶他們信主以後，他們就被引入到耶和華見證會去了，為了把人救回來，我們和見證會的人談話，與他們談真是不容易，幾次見面，他們有很多問題，各種辯論，正是「從此就生出嫉妒，分爭，毀謗，並那壞了心術，失喪真理之人的爭競。」這段形容得真好，正是我們當時經過的情形。

發生這些事情，都是因為他們離開了 Doctrine，離開了神敬虔的道理，由自高自大，開始與人辯論，以後就生出各樣的爭競，因為他的目的是要叫人跟隨他。若是他講的事情，我們以真理揭穿他，而叫人不跟隨他，對他是個損失，所以產生了各樣的嫉妒，分爭，毀謗，妄疑，爭競。

對於異端，當然是要分辯，但是在神的教會中不應當如此。我們一直注意只傳講主，因為我不願意和任何弟兄有競爭；只要他是真弟兄。我們傳福音的目的不是叫人跟隨自己，是叫人跟隨耶穌，我們不願意建立自己的工作，傳揚自己的名。

我剛開始傳福音的時候，就建立了一個「信譽」，從來沒有到別的教會去拉過一個人，因為我是傳純

今天許多神的兒女不明白，在尋找各樣的領袖，跟隨有名望的人，那一個人講道講得好，即使天涯海角也要去聽。事實上，事奉的人最大的目的是把神的兒女建立在神話語的基礎上，讓他們能自己接受神話語，從神的話語裏面得到生命的供應，得到一切的供應；一切基督徒的經歷需要從這裏發出來，教導他在神的話語上生根立基，這才是真正有效的事奉。

問題是這樣，事奉主的人為自己的前途考慮，所以他要給自己開路。既然他的工作是宗教性的，宗教就成了他的事業！真是可惜。

第6節「然而敬虔加上知足的心便是大利了，」

錢不是不夠用，乃是我們不足。沒有一個人嫌錢太多的，你看億萬富翁，他認為還差一塊錢，對不對？任何人蓋房子總是認為少一間，人心沒有知足，什麼都不夠。「敬虔加上知足的心」就是最大的利益，最大的得著，這句話是什麼意思？保羅說：如果你已經敬虔了，你就應當知足，這就是你最大的得著。這句話用在事奉主的人身上是對的，假如我們今天是敬虔的人，我們滿足於主所給我們的一切工作，滿足於主所量給我們的道路，滿足於一切神所托付給我們

第15-16節：「到了日期，那可稱頌獨有權能的萬王之王，萬主之主，就是那獨一不死，住在人不能靠近的光裏，是人未曾看見，也是不能看見的，要將祂顯明出來。但願尊貴和永遠的權能，都歸給祂。阿們。」

保羅的話很簡單，到了日子，那一位要顯明出來。他為了要形容要顯明出來的那一位，用了許多形容詞。保羅的書信裏充滿了稱頌的話，因為他一想到耶穌的時候，內心的愛和豐富的感情，對神的認識不能不流露出來；所以話就變得很長了。請看：「那可稱頌獨有權能的，萬王之王，萬主之主，就是那獨一不死，住在人不能靠近的光裏，是人未曾看見，也是不能看見的！」這話多長啊！哈利路亞，主耶穌基督要顯現，神要把耶穌基督顯明出來，但願尊貴和權能都歸給祂。

保羅在講真理時，永遠不忘記稱頌，這就是為什麼他的書信能感動我們。你若是把保羅的稱頌都歸納起來，就是他對神的認識，你若是仔細地讀這些稱頌的話，就能讀出他對神的感情，你若是背誦在腦子裏，也會逐漸被他所認識的這位神所改變。祂是獨一不死的，祂住在人不能看見的光中，你坐著默想，你就

知道神和人是多麼不同。

昨天我和一位姊妹講：你曉得，最大的問題，最大的能力，就是神能向每一個人顯現，並且改變每一個人。你知道今天很多人作「層層銷售網」(Level)，今天我們講究分工合作，這是不得已的。

神不需要分工合作，你曉得嗎？祂能作一切的事情。祂能直接在你心裏作工，祂是神，祂不是人。「銷售網」為什麼會垮台？當有一環扣垮了，就都垮了，為什麼許多大企業的管理會垮台？因為當中有一環扣垮了。神不需要這樣，雖然藉著人傳福音，但是每個人得救都是聖靈親自來到你的心裏，這是神之所以為神。

弟兄姊妹，當你將保羅這些對神的認識累積起來，放在一起讀，好好默想時，你對神的認識會增加，你的生命會改變，你的態度會改變。

第17-18節：「你要囑咐那些今世富足的人，不要自高，也不要倚靠無定的錢財；只要倚靠耶和華那厚賜百物給我們享受的神。又要囑咐他們行善，在好事上富足，甘心施捨，樂意供給人，為自己積成美好的根基，預備將來，叫他們持定那真正的生命。」

我事奉中有一個最大的軟弱，就是不喜歡靠近有錢人，因為我不知道怎樣勸他。保羅講得很清楚，你要勸那些今世富足的人。怎麼辦？主說，不要自高，你的心態要對，不要倚靠無定的錢財，要依靠神。

有些人很依靠神，因為求神教他賺錢，如果他不賺錢，他就不依靠神了，問題就在這裏。

囑咐他們行善，為什麼？在好事上面富足：甘心施捨，樂意供給人。不是所有有錢的人都是甘心樂意施捨，很希奇，甘心樂意是神的恩典，你不要以為有錢人就肯奉獻，十分之一是愛神的人才做得到，愈是有錢，愈做不到。

在這裏有許多年輕人，我希望你們從小養成十分之一的奉獻習慣，這是蒙福的祕訣。有一次在葛培理佈道會裏，到奉獻的時候，我的老二說：「媽媽我沒有帶錢，我能不能奉獻？」那時候她還是初中生，媽媽說：「好啊！要奉獻多少？」她不加考慮，就說：「奉獻5塊錢。」其實我的女兒是很愛錢的，平時不捨得花錢，與我小時候一樣。等到她要奉獻的時候，我就知道，她蒙了神的恩典。

今生富足與好事上富足相差太遠了，保羅的話，何等語重心長，不看重這些錢財，你才會懂得神把永生賜給你，如果你持定自己今生的財富，你會得不著

永遠的生命，至少不會得到豐盛的生命。有錢人進神的國何等難啊！主耶穌說：比駱駝穿過針眼還難，多少人在錢財上絆跌。

第20-21節：「提摩太啊，你要保守所托付你的，躲避世俗的虛談，和那敵真道似是而非的學問。已經有人自稱有這學問，就偏離了真道。」

這句話是提摩太書的總結，也是主旨，是保羅寫信給提摩太目的。

弟兄姊妹，每一個人都需要被提醒，事奉主的人也需要被提醒。今天我們所事奉的目的是什麼？保守神所托付我的，躲避世俗的虛談，和那敵真道似是而非的學問，要傳講主耶穌，在真道上面站立。你不要以為自己一定不會走偏；已經有人自稱有這學問，就偏離了真道。

保羅講的話很明白，教會所以能夠二千年以來，一直在這屬靈的根基上面，是因為有人接受提摩太所得到的教訓。有事奉主的人，自己降卑在神面前，領受保羅給提摩太的信息，不斷堅持在真理上，無論周圍發生什麼事情，周圍的人如何，他只知道一件事，就是持定永遠的生命。

「願恩惠常與你們同在！」